

Zur Verstärkung unseres Teams im Vertrieb suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt

## **Key Account Manager Automotive (m/w/d)**

### **Ihre Aufgaben:**

- Sie erarbeiten Konzepte und Vertriebsstrategien zur regionalen Geschäftsentwicklung mit Fokus auf unserem Großkunden, einem regional ansässigen OEM der Automobilindustrie, sowie Systemlieferanten
- Neben der Gewinnung von technischen Gewerken bei unseren Großkunden akquirieren Sie mittelfristig neue Kunden und bauen Ihren Kundenstamm weiter aus
- Sie erarbeiten passgenaue Lösungen für technische Fragestellungen und steuern den Vertriebsprozess bis zur Übergabe an das Projektmanagement
- Sie bilden die Schnittstelle zwischen Ihren Kunden und unseren technischen Abteilungen
- Sie erstellen individuelle Angebote und führen Preis- und Vertragsverhandlungen durch
- Sie beobachten kontinuierlich den Markt und erkennen zukünftige technologische Trends

### **Ihre Qualifikationen:**

- Technische oder kaufmännische Ausbildung
- Erste Erfahrungen im technischen Vertrieb oder Projektmanagement innerhalb der Automobilbranche, idealerweise im Umfeld erklärungsbedürftiger Ingenieurdienstleistungen - bei einer entsprechenden Expertise können Sie als Senior Account Manager bei uns starten
- Leidenschaft und Spaß an dem beschriebenen Aufgabenfeld
- Bereitschaft, sich in die vielfältigen Themen eines Technologie-Dienstleisters einzuarbeiten
- Proaktives und kommunikatives Auftreten sowie Spaß an den Netzwerken
- Strukturierte und systematische Arbeitsweise

### **Unser Angebot:**

- Vielseitige Tätigkeitsbereiche mit hoher Verantwortung
- Ein unbefristetes Arbeitsverhältnis und eine attraktive Vergütung
- Umfangreiche Karriere- und Weiterbildungsmöglichkeiten sowie flexible Arbeitsmodelle
- Job-Bike Leasing: Zur Förderung der Gesundheit und Nachhaltigkeit der Umwelt
- Betriebliche Altersvorsorge

Wir freuen uns auf Sie.

Bitte senden Sie uns Ihre Bewerbung per E-Mail an:  
Köhler Automobiltechnik GmbH: [bewerbung@koehlerauto.de](mailto:bewerbung@koehlerauto.de)